

Deia – Domingo, 23 de septiembre de 2018



El centro de Lantegi Batuak en Derio es una de las tres plantas donde ha arrancado el nuevo modelo.

## Lantegi Batuak

Implanta en su red de centros industriales un nuevo modelo de gestión industrial

**BILBAO** – Lantegi Batuak lanza un nuevo revulsivo para la mejora del servicio al cliente en su red de centros industriales. Este proceso, que implica a todas las personas y exige una total coordinación a todos los niveles, permitirá incrementar la competitividad de los distintos centros, reduciendo los plazos de entrega y aumentando el valor añadido demandado por clientes, cada vez más exigentes.

En una primera fase, se ha arrancado en los centros de Etxebarri (ensamblajes electromecánicos), Derio (transformación metálica) y Erandio (electrónica), que mueven el mayor volumen de la cadena de suministro, en sus respectivas tecnologías. Así, servirán de modelo para el resto de la red de Lantegi Batuak, que se irá incorporando al proyecto paulatinamente, hasta 2020.

Desarrollando Lean Manufacturing y Kaizen (que en japonés significa mejora continua), el proceso se concreta en 4 pilares o grupos de trabajo fundamentales: Dirección, Procesos, Equipos, y Estrategia y Motivación.

Con la implantación de esta metodología, Lantegi Batuak avanza, perfecciona el control y gestión de la calidad total e integral de todos sus productos, servicios y procesos, así como el sistema de producción justo a tiempo, a la medida y en las condicio-

nes requeridas por los clientes.

Otros aspectos relevantes son la permanente disponibilidad de las máquinas e instalaciones en su máxima capacidad de producción y la reducción sistemática de operaciones que no añaden valor, niveles de fallas y desperdicios, tanto de los procesos y actividades, como de los productos.

**EXTERNALIZACIÓN INDUSTRIAL LANTEGI** Batuak es una de las principales empresas de outsourcing industrial en la CAV, y ofrece servicios y soluciones a medida en tecnologías como transformación metálica, mecanizados, montajes eléctricos, electrónica, bienes de equipamiento eléctrico, manipulados y logística de producción. Entre los sectores destinatarios de estos servicios y soluciones técnicas figuran los de automoción, ferroviario, electrónica, energías renovables, gran consumo, aeronáutica o equipamiento eléctrico.

Lantegi Batuak pone el foco en la mejora de la competitividad y el posicionamiento estratégico de sus clientes y ofrece ventajas claves como la flexibilización de costes directos e indirectos, la reducción de los plazos de entrega, la mejora en la cadena de suministro, reducción de stocks y la participación conjunta en el desarrollo de procesos.